

Stellenanzeige: Externer Sales-Mitarbeiter (m/w/d)

Bist du bereit für die nächste Stufe deiner Karriere?

Werde Teil unseres dynamischen Teams als Externer Sales Mitarbeiter bei der Rheintec Solutions AG! Wir suchen motivierte und engagierte externe Sales-Mitarbeiter, die mit Leidenschaft unser Produktportfolio vertreiben und dabei nicht nur ihre Fähigkeiten erweitern, sondern auch von einem attraktiven passiven Einkommen profitieren möchten.

Über uns:

Rheintec Solutions AG ist ein schnell wachsender Cybersicherheitsintegrator mit Sitz in Basel. In nur drei Jahren haben wir uns von einem Startup zu einem florierenden mittelständischen Unternehmen mit 35 engagierten Mitarbeitern entwickelt. Unsere Mission ist es, die digitalen Welten unserer Kunden sicherer zu machen, und wir suchen leidenschaftliche Menschen, die unser Team verstärken und uns helfen, dieses wichtige Ziel zu erreichen.

Was dich erwartet:

- **Passives Einkommen:** Verdiane 20% Marge auf alles, was du im ersten Jahr verkaufst. Und das Beste: Für jeden erneuten Vertragsabschluss gibt es 5% auf alle Folgeverkäufe. Dein Engagement zahlt sich aus!
- **Eigenes Business aufbauen:** Du bist dein eigener Chef - Gestalte deinen Arbeitstag flexibel und nach deinen Vorstellungen. Erreiche deine Ziele in deinem eigenen Tempo.
- **Umfassende Produktschulung:** Wir sorgen dafür, dass du bestens aufgestellt bist. Unsere Schulung bereitet dich optimal darauf vor, unseren Standard-Service erfolgreich zu verkaufen.

- **Wachstumspotenzial:** Nutze die Chance, in einem wachsenden Unternehmen mit einem innovativen Produktportfolio Karriere zu machen. Deine Erfolge werden anerkannt und belohnt!
- **Support:** Du bist nie allein - Unser engagiertes Team unterstützt dich, damit du im Vertrieb glänzen kannst.

Dein Profil:

- Leidenschaft für den Verkauf und die Bereitschaft, ein eigenes Business aufzubauen.
- Selbstmotivation und Zielorientierung.
- Positive Ausstrahlung mit ausgeprägtem Einfühlungsvermögen, Offenheit und Kommunikationsfähigkeit.
- Disziplin und eine Leidenschaft dafür, Menschen zu überzeugen.
- Begeisterung für IT-Sicherheit; idealerweise hast du bereits Erfahrung im Verkauf von Netzwerksicherheitstechnologien, aber auch ohne diese Erfahrung bist du willkommen – wir schulen dich!
- Fließend in Deutsch optimalerweise Schweizerdeutsch und Englisch (C1-Niveau); Kenntnisse in Französisch sind von Vorteil.

Bist du bereit, die Herausforderung anzunehmen?

Wenn du bereit bist, deine Karriere auf das nächste Level zu heben und Teil eines erfolgreichen Vertriebsteams werden möchtest, dann freuen wir uns auf deine aussagekräftige Bewerbung! Werde Teil unserer Erfolgsgeschichte und gestalte deine Zukunft mit uns.

Alexander Alkofer und Teresa Hipp sind deine Ansprechpartner und freuen sich darauf, dich kennenzulernen.

Bewirb dich jetzt!